微心得範例:

本月主題:網路行銷

微心得內容

主題	網路行銷
原始網址或	http://mr6.cc/?p=9737
文章出處	
內容摘要	微心得如下:
	行銷新概念 DFI:別急著說你有多好,愈晚說,愈擾亂消費者選擇
	觀看完該篇文章後深覺網路行銷是一門很深之學問,且策略擬定尤為重要,懂得世代趨勢及能夠喚出未來走向更是不二法門,綜整該篇文章: 1. 行銷,是有「時機」(timing)的:別急著說你有多好:愈晚說,愈擾亂消費者選擇。 2. DFI(Delayed Favorable Information) 延遲廣告:DFI最後的「資訊一擊」,讓消費者亂了自己原本設定的前後順序,讓他最後會聽你的資訊,然後買下!。 3. 抓對時機:在最佳的時機「出手」,告訴消費者「這是好東西」讓消費者動心。因此,當我們政府在進行政策行銷時,先別急著以行銷的焦點放在前面,而是讓民眾先接受了原本要行銷的內涵後,再適當的時機推出該政策,如此,便能讓民眾自然而然的接受了此一行銷的結果!

字數統計:352。

簡易操作範例:



